

Un mentor d'affaires est un professionnel qui détient l'expérience nécessaire pour fournir un appui personnalisé, des conseils d'affaires judicieux et de l'encouragement afin d'aider les nouveaux entrepreneurs à développer leurs propres capacités et leur vision.

La valeur d'un mentor réside dans le fait qu'il est « déjà passé par là », ce qui vous permet de tirer des leçons de ses erreurs et de ses succès.

Le rôle d'un mentor est de :

- Vous aider à développer votre autonomie et vos compétences en leadership;
- Vous aider à découvrir votre compréhension, vos possibilités et des solutions pendant le démarrage et la croissance de votre entreprise;
- Soutenir votre apprentissage autodirigé et de vous aider à tirer vos propres conclusions et à prendre vos propres décisions;
- Écouter vos idées et répondre franchement à vos questions;
- Vous offrir un soutien moral, tout en vous lançant certains défis;
- Vous fournir des conseils d'affaires pratiques, lorsque requis/approprié;
- Célébrer chacune des étapes vers le succès.

Pourquoi le mentorat est-il si important?

Les mentors sont un élément essentiel au succès de tout projet en entrepreneuriat. Elles et ils peuvent vous aider à relever les différents défis auxquels sont confrontés les entrepreneurs, tels que :

- La conception d'un modèle d'entreprise viable qui permet de créer une valeur tant sociale que financière;
- La gouvernance et les structures juridiques;
- Les processus;
- L'attraction des investissements;
- La structure organisationnelle.

Selon l'expérience de Futurpreneur Canada, les chances de succès en affaires sont beaucoup plus élevées si le jeune entrepreneur entretient une relation avec une ou un mentor.

La recherche a démontré que **90 %** des apprenants utiliseront une nouvelle compétence dans leur pratique quand celle-ci résulte d'une combinaison de la théorie, d'une démonstration, d'exercices, d'une rétroaction corrective pendant la formation et **de coaching ou de mentorat situationnels** versus 25 % des apprenants dont la nouvelle

compétence résulte uniquement de l'apprentissage d'une théorie, d'une démonstration, d'exercices et de rétroaction corrective pendant la formation.

Grâce au mentorat, un entrepreneur peut obtenir une rétroaction et de l'encouragement et apprendre comment surmonter les défis, qu'il s'agisse des structures juridiques actuelles ou des modèles financiers, de la gestion du personnel ou des décisions en matière d'investissement.

Source : [*Futurpreneur Canada*](#)